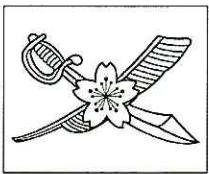




令和6年度校友会総会は6月1日(土)、母校徳間記念ホールで開催された。

た逗子開成学園日高理事長、逗子開成中学・高等学校から小和田学校長を来賓にお迎え。また、P

令和6年度校友会総会開催



陶物成務

発行責任者
逗子開成学園校友会
〒249-8510
逗子市新宿2-5-1
逗子開成学園内
TEL.046(871)2062
<https://z-kaisei.org/>
E-mail:info@z-kaisei.org

題字・逗子開成学園 元理事長 徳間康快氏

「開物成務」の由来
人間性を開拓・啓発し、
人としての務めをなす

総会開催

と柳瀬さんにもご参加いたしました。

午後2時半、総会に先立ち、吹奏楽部O.B会が矢部政男さん（高22回）の指揮により「開成マチ」を演奏された。

その後、薬袋副幹事長（高29回）の司会で開会が宣言され、次に吹奏楽部O.B会の演奏にあわせ、参加者全員で校歌斉唱。令和5年度に亡くなられた校友へ対し黙とうの後、来賓の紹介へと進んだ。

続いて後藤寿一校友会会長（高19回）が挨拶。創立120周年事業の実施報告、校友会のITを活用した今までにない新たな取り組みの紹介、PTAや賛助会との連携強化など今後の取り組みに対し、会員の協力を依頼した。

議事に入るにあたり、

第1号議案として、令和5年度事業及び決算報告、会計監査報告、第2号議案として、令和6年度事業計画（案）、予算（案）が上程審議され、いずれも原案の通り承認可決された。

今回の第1号議案である事業報告では野間幹事と橋山幹事により、スクリーンにパワー・ポイントの画像、映像を映し出し、より理解されやすい説明を行つた。

第1号議案
令和5年度事業報告
令和5年度は、会費納入校友の回復と校友会運営のための財政基盤の強化を柱とした活動を目指すこととし、令和5年度事業計画を遂行しましたが、会費納入校友は947名（内27名カード決済システム利用者）で前年比44名減となり、減少に

議長に網倉大介副会長が続く結果となりました。

第1号議案として、令和5年度事業及び決算報告（高37回）が選出された。

1. 財政基盤の拡充
1. 1商品開発委員会再発足によるグッズ販売の活性（リアル&web）
(1) 開成祭での販売
(2) 生徒会とのコラボによる母校創立120周年記念ビーチサンダルのデザインから製造元の売り上げの一部寄贈
(3) 校友会オリジナルグッズの新規開発及び販売
(4) 令和6年1～2月期間限定ネット販売システム構築と実施結果：約43万円の売り上げ
1. 2若手幹事登用による校友ネットワーク構築での会員獲得
(1) 郵貯払込に加え新たにカード決済システムの構築と校友会ホームページによる告知
結果・1～2月のシステム利用校友27人

(2) 地域及びクラブ〇 B会など既存会員組織の 強化、各クラブ〇B会と 校友会組織との連携を検 討した	2. 校友会活動の活性化 2. 1コロナ5類移行に 伴うイベントの復活 (1) 鎌倉会・ボート遭 難碑清掃(1/27)、田 邊学祖墓碑清掃(2/17) (2) 湘南会・バー・ベキ ュ大会実施 (3) ゴルフ大会・令和 5年10月18日(水曜日) 実施39名参加	2.3会報「開物成務」 について 69号2023年7月15日 発行・創立120周年記念号(12ページ)、70号 2024年1月1日発行 学校の状況や校友会の活動報告、クラブ〇B会の 動向、活躍する〇Bの紹介など多彩な内容を掲載 し、会員へ発送。また、各種イベント等で配布し 校友会を知つてもらうツールとして有効に活用 3. 母校との連携強化 3.1生徒支援の更なる 強化 (1) 持久走大会表彰 中1~3・個人表彰(金 銀銅メダル) 高1~2・個人表彰(金 銀銅メダル)及びクラス 優勝(オリジナルシャー プペンシル) (2) コンテスト関係 中1・本紹介ゲーム・クラ ラス代表者賞・図書カード
(2) 令和6年度新入生 に贈るパンフレット制作 (従来は校歌等のCD配 布) 現在ではCD再生機 器が一般的でないため、 QRコード付きパンフレ ットにより各種情報を得 てもらう方式とした	ヤンネルの開設による校 友会のアピール開始、校 歌及び応援歌のアップロ ード (2) 令和6年度新入生 に贈るパンフレット制作 (従来は校歌等のCD配 布) 現在ではCD再生機 器が一般的でないため、 QRコード付きパンフレ ットにより各種情報を得 てもらう方式とした	中2・英語プレゼンテ ーション14名へ図書カード 3.2部活動などの課外 行事に対する人的支援の 検討、全国大会はじめ関 東大会計7件に対し計17 万円支援
次ページに続く		

3. 3 留学支援関係ニユ
ージランド(短期14件)、
カナダ・オランダ(長期
各1件)への留学に計34
万円を支援
以上

第2号議案

令和6年度事業計画(案)

1. 財務基盤の強化
 (1) 寄付金・贊助金制度の確立
- (2) 会費決済手段（会員ペイ）の本格運用
 (3) Webでのグッズ販売とそれに伴うグッズ開発や発送作業の確立
- (4) 地区会会員の新規勧誘及びクラブOB会と校友会の連携による会員増強の検討と推進
2. 各種イベントの開催
 (1) 校友会本部として



薬袋新会長 小和田校長 目黒理事長

(2) 地区会のイベント
開催

(3) ビジネス交流の実施

(4) 学校行事の土曜講座への校友講師派遣

3. 校友会のPR

(1) HPの改修

(2) YouTubeの活用で企画配信等 以上

書と令和6年度予算書
注・令和5年度収支計算
(案)は6ページ下段に
掲載しています。参照く
ださい。

第3号議案 校友会役員改選（案）

22回	湘南副会長
37回	横須賀網
再任	幹事長 矢
41回	川崎監事
監事新任	新任監事
16回	監事横須
16回	監事鉢
18回	監事返了
21回	計上記
な、お、上記	会計
△川崎	会計
△東京	回

（高倉会）再任
（高倉）大介（高
（高賀三浦会）
（高込泰敏（高
（横浜会）新任
（高第一憲（高
（高賀三浦会）
（高木克幸（高
（葉山会）新任
（高落合和仁（高
（高余会）再任
（高畠野英司（高
（高崎横浜会）再任
記以外の役員に

行、終了し、その後吹奏楽部O.B会によるアトラクションの演奏が行われました。今回は36名の参加をいただきました。

今年も趣向を変えた選曲と素晴らしいアレンジ、また、36名という大勢の編成で迫力ある逗子開成サウンドを披露いたしました。満喫しました。

例年通り場所を海洋教育センターに移して令和6年度の懇親会が行われました。

今年の懇親会は袋新まつげ美容室が主催しました。



逗子開成学園校舎今井館

22回・湘南会) 再任	副会長 網倉 大介 (高)
37回・横須賀三浦会)	再任
幹事長 矢込 泰敏 (高)	幹事長 矢込 泰敏 (高)
41回・川崎横浜会) 新任	監事 菊地 一憲 (高)
監事 菊地 一憲 (高)	監事 鈴木 克幸 (高)
16回・横須賀三浦会)	新任
新任	新任
16回・逗子葉山会) 新任	監事 鈴木 克幸 (高)
会計 落合 和仁 (高)	監事 鈴木 克幸 (高)
18回・東京会) 再任	監事 鈴木 克幸 (高)
会計 畑野 英司 (高)	監事 鈴木 克幸 (高)
21回・川崎横浜会) 再任	監事 鈴木 克幸 (高)
なお、上記以外の役員に	幹事長 矢込 泰敏 (高)
については、会長が指名す	幹事長 矢込 泰敏 (高)
る。	幹事長 矢込 泰敏 (高)
◇	幹事長 矢込 泰敏 (高)
行、終了し、その後吹奏	幹事長 矢込 泰敏 (高)
樂部OB会によるアトラ	幹事長 矢込 泰敏 (高)
クションの演奏が行われ	幹事長 矢込 泰敏 (高)
ました。今回は36名の参	幹事長 矢込 泰敏 (高)
加をいただきました。	幹事長 矢込 泰敏 (高)
今年も趣向を変えた選	幹事長 矢込 泰敏 (高)
曲と素晴らしいアレン	幹事長 矢込 泰敏 (高)
ジ、また、36名という大	幹事長 矢込 泰敏 (高)
勢の編成で迫力ある逗子	幹事長 矢込 泰敏 (高)
開成サウンドを披露いた	幹事長 矢込 泰敏 (高)
だき、満喫しました。	幹事長 矢込 泰敏 (高)
例年通り場所を海洋教	幹事長 矢込 泰敏 (高)
育センターに移して令和	幹事長 矢込 泰敏 (高)
6年度の懇親会が行われ	幹事長 矢込 泰敏 (高)
ました。	幹事長 矢込 泰敏 (高)
今年の懇親会は葉袋新	幹事長 矢込 泰敏 (高)
会長の新たな発進の意味	幹事長 矢込 泰敏 (高)
もあり、幅広い年齢層の	幹事長 矢込 泰敏 (高)
会員の方々がこれから	幹事長 矢込 泰敏 (高)



校友会総会・懇親会に参加していただいた校友の皆様

新校友会会长挨拶



校友会会員の皆様、4年間ご協力いただき誠にありがとうございました。会長就任当初は、新型コロナウイルスの影響で私達の生活様式は大きくなり変化し、校友会の活動

も大幅に制限、自粛を余儀なくされた中、会の運営は手探りの状態が続きましたが、令和4年の7月からようやく対面での幹事会を開催することが出来ました。

とが出来たことは大変光栄なことでした。令和6年度からは130周年にむけてのスタートとなりますが、この移り変わりの激しい社会状況の中でも校友会も流動的な形で活動を続けて参ります。

す。これからは漁袋新会長のもと力を結集し、新たな校友会に進展していきますことを祈念申し上げまして、御礼のご挨拶とさせていただきま

懇親会を総会終了後、
地球堂3階に場所を移し
開催いたしました。お忙
しい中、鎌倉会会长櫛引
信明様にもご出席を頂き
ました。

己紹介で仲間の絆を深め、盛大で楽しいあつた。最後は2時間でした。

退任にあたつて

このたび令和6年度校友会総会におきまして後藤会長の後任として、図らずも第18代校友会長に選任されました。もとより浅学菲才の身であります
が、校友の皆さま方のお力添えを賜り務めて参る所存です。

荒波を乗り越え、また昭和61年（1986年）の中学再開をひとつの起点とし、県下における有数の進学校として発展を続けております。この歩みは、一言で表しますと生徒・教職員・保護者・校友が一体となり目的（動物成務・建学精神の具現）に向かい取り組み続

いての活動計画でもお伝えしておりますが、以下の点を特に重点項目といたします。

□地区会、同期会、クラブOB会など既存会員組織の活動活性化

□ビジネス機会の提供など校友ネットワークづくりを進め、新規会員増強を図る

を広げて参ります。校友の皆さまにおかれましては、これからもご健ではあることを切に祈念し、物心両面にわたり変わらぬご協力とご支援を賜りますようお願い申し上げます。

事業報告、横須賀会発足
60周年記念の事案及び決
算報告、並びに6年度事
業計画、予算案等全て滞
りなく承認頂きました。

6年度事業・行事計画
は昨年度に引き続き、会
員増強、組織強化を基本
に実行してまいります。
皆様方のご協力、ご支援
よろしくお願い致しま
す。

マリンバ演奏の第一人者加島薰さんとピアノ演奏の第一人者神田雅栄さんによる素晴らしいマリンバ演奏をお願い致しました。聞いた事のない音色で

逗子開成学園校友会
みない

けた成果であると思いま
す。校友会におきまして
は、令和2年から続いた
世界的パンデミックが開
け、新たな一步を踏み出
すタイミングであると考

□母校ステークホルダーの一員としてPTA、P.T.A.賛助会との連携を深め、生徒皆さんの学業等の活動におけるサポートをさらに充実させる

令和6年度横須賀会 総会及び懇親会報告

旧43期の岩澤稔先輩の
「体が動く限り参加しま

横須賀会会长

前校友会会长の後藤寿一氏による校歌のエールで会を閉めました。皆様ご協力有難うございまし



生徒会主催・120周年記念講演会

「我々は戦争にどう立ち向かうか」

名城大学法学部准教授

薬袋佳祐さん(高56回)

1月30日(火)、母校
・徳間記念ホールでの、
生徒会主催の120周年
記念イベントに校友の薬
袋佳祐さん(高56回)を
講師に迎え、講演会が開
催された。



薬袋さんは、慶應義塾
大学法学部法律学科を卒
業後、慶應義塾大学大学
院に進み、現在は名城大
学法学部准教授を務めて
いる。



「吹奏樂部創部100周年」に向け進発式を開催

私たち吹奏樂部は、前身である振武隊が発足して200周年で100周年に向けた進發式を、総勢124名（来賓4名、先生3名、在校生50名、OB 67名）にて挙行いたしました。

第一部式典は、トラン

ペソツ伴奏に合わせ一同
声高らかに校歌を齊唱し
開会。小西教頭の司会に
リードされて、千葉先生、
小和田校長、在校生新旧
部長によるスピーチが披
露されました。



在校生によるクラリネット四重奏

飯島和久さん(高29回)

た。来年以降も一同、皆様に喜んでいただけるよう演奏しますのでどうぞよろしくお願ひ致します。

奏楽部に対する思いがあふれるものでした。締めくくりは、後藤校友会長によるリードで校歌斎唱。逗子海岸を望みながら、眞白き富士の根を歌い上げました。

100周年記念事業の方針について発表があり、以下3つのテーマに取り組むことが決まりました。
①記念式典の開催
②記念誌の編纂 ③在校生とOBによる記念演奏会の開催。

記念事業に取り組む中でも、私たちにとって校友会総会でのアトラクション演奏はとても貴重な機会であり続けます。アトラクション演奏は2007年より連続13回（コロナ禍3年間を除く）を重ねています。今年の総会でも矢部政男さん（1970年卒、元航空自衛隊中央音楽隊フルート奏者、作曲家）指揮による演奏を披露いたしまし

(1977年卒) 園大学短期大学部（教授）によるフル奏。音楽がもつ、動させる力に圧倒した。

そして、海洋教育センターに場所を移し、板倉駿夫さん（1965年卒、元読売日本交響楽団首席トランペット奏者）による乾杯の発声で第二部の懇親会が開会しました。和やかな雰囲気で会話が弾む中、目黒理事長よりいただいたスピーチは、おふたりの音楽部、次

令和6年度予算(案)

令和6年4月1日～令和7年3月31日

日	月	年	期	額	単位	備考
現金収入の部						5年度実績
販売益						
在庫販売額				286,000	円	税込
在庫金収入	1,330,020	286名 × 5,000円 (4年累計)				384,000
会費収入	7,260,000	1,100名 (地区会員 1,000名 + 地域外 100名) × 6,200円				1,310,600
広告収入	100,000	各種料金				1,394,000
事業費	1,300,000	グッズの企画とキット配達後、その他のイベント収益				360,000
年会費加算	350,000	会員登録料 (7万円)				3,116,165
年会費	300,000	会員登録料 (7万円)				1,000,000
貯金	5,000	貯金				120,000
助成金	350,000	貯金から				82,400
貯金等	5,000					275,278
総収入	20,000	年会費前納分				22,000
支拂費用の部						
前会費	6,000	年会費前納分				1,000,000
会員登録料の収入	600	年会費前納分				605
年会費預金	6,155,800					6,765,085
販売支出の部						
会員費用	550,000	整頓会費用、会員登録料支取料、社会貢献費他				564,084
会員登録	10,000					2,495
会員費	50,000	会員登録料 (4年累計)、コピー代、宛名ラベル・インク他				54,198
会員登録料	70,000	会員登録料 (4年累計)、会員登録料ハガキの郵便料				33,000
会員登録料	400,000	会員登録料 (4年累計)、会員登録料				454,558
会員登録料	50,000	年会費払込料金 (加入者)の割引				12,811
会員登録料	350,000	会員登録料 (7月、12月) 電話、印刷機器費				235,500
会員登録料	100,000	学年登録料 (税込)、会員登録料				100,000
会員登録料	900,000	グッズ販売料 (オリジナルラッシュ周辺)				2,773,063
会員登録料	120,000	グッズ販売料 (オリジナルラッシュ周辺)				97,161
会員登録料	510,000	会員登録料 (4年累計)、会員登録料ハガキの郵便料				494,000
会員登録料	450,000	会員登録料 (4年累計)、会員登録料ハガキの郵便料				546,328
会員登録料	80,000	会員登録料 (4年累計)、会員登録料ハガキの郵便料				72,155
会員登録料	50,000	指導員登録料制度の補助金として、教練費を支給				0
会員登録料	350,000	定期料 (A人/30,000円)、定期料 (B人/20,000円) 支援				330,000
会員登録料	200,000	定期料 (A人/30,000円)、定期料 (B人/20,000円) 支援				190,000
会員登録料	500,000	年会費前納分 (年会費前納料)、Nokkasepace授業料				571,555
会員登録料	1,000,000	Nokkasepace授業料 (Filkicker) 1年管理				867,555
会員登録料	120,000	年会費前納料				50,000
年会費	300,000	年会費前納料				170,897
年会費	2,000	年会費前納分				4,000
年会費	5,000	会員登録料				271,004
年会費	50,000	会員登録料				3,184
年会費	6,117,000					8,385,395
事業費支額	38,800					△120,307
定期料支額	720					574
定期料支額	1,193,696					1,314,527
定期料支額	1,231,176					1,193,695

令和5年度収支計算書

令和5年4月1日～令和6年3月31日

	不	可	利	益	税	金
1.取扱いの部						
販売	350,000	364,000				14,000
販売(3)販入人	1,320,000	1,310,000				10,000
販売合会	2,400,000	2,390,000				50,000
(2)販入人	2,200,000	(1,734,000)	(496,000)			
合会	700,000	(169,000)	(49,000)			
販入	2,900,000	2,800,000	100,000			
販入人	1,800,000	3,116,105	1,214,105			
合会	550,000	131,000	21,900			
販入	500,000	32,000	12,000			
販入人	300,000	85,400	83,400			
合会	5,000	215,370	270,598			
販入	2,000	20,000	20,000			
販入人	500	1,000,000	1,000,000			
合会	500	5,765,905	5,765,905			
販入	5,677,000	5,765,905	1,000,000			
2.取扱いの部						
販賣	550,000	564,084	14,084			
販賣(3)販入人	10,000	4,966	4,966			
販賣合会	50,000	54,190	4,190			
販賣	180,000	33,655	146,241			
販賣(3)販入人	195,000	45,420	27,990			
販賣合会	30,000	42,911	12,911			
販賣	300,000	338,500	35,500			
販賣(3)販入人	180,000	185,300	55,000			
販賣合会	1,000,000	2,773,090	1,173,000			
販賣	150,000	67,381	52,639			
販賣(3)販入人	5,000	49,600	34,400			
販賣合会	150,000	146,926	306,828			
販賣	70,000	72,155	2,155			
販賣(3)販入人	50,000	50,000	50,000			
販賣合会	250,000	340,000	90,000			
販賣	250,000	170,000	88,000			
販賣(3)販入人	700,000	911,500	123,442			
販賣合会	250,000	252,656	41,441			
販賣	450,000	160,000	400,000			
販賣(3)販入人	300,000	170,087	129,313			
販賣合会	150,000	150,000	0			
販賣	5,000	271,004	271,004			
販賣(3)販入人	5,000	3,162	3,111			
販賣合会	5,000	5,000	0			
販賣	6,000	8,885,395	2,011,995			
販賣(3)販入人(1-2)	9,950	120,300	170,107			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			
販賣(3)販入人	0	0	0			
販賣合会	0	0	0			
販賣	0	0	0			

これから私たち吹奏楽
は創部100周年記念
事業、さらにその先へと
在校生とOBが手を携
歩み続け、歴史を刻ん
参ります。どうぞ二三

逗子開成學園

これから私たち吹奏楽部
創部100周年記念事
業もご支援とご賛同をお
頼み致します。

柔道部OB会総会開催

総会が執り行われたのち、海洋教育センターにて懇親会が催された。食事を楽しみながら親睦を深め、各々の近況や当時の思い出など話題が尽きることなかつた。会の途中では在校生、O.B.の自己紹介が行われ、柔道部に入部した理由を一人一人が話す場面があつた。

「強くなりたかったから」「自分に合つてそうだつた」「友人とともに入部したは良いが気づいたら自分だけになつていった」など人それぞれでとどめ興味深かつた。様々な人

柔道を通して多くの先輩との関りやきっかけが、や後輩との出会いに繋がっているのだと強く感じた場であった。

私自身、OB会に参加するのは初めてであり、在学時にもOBの先輩方とお会いする機会はほとんどなかった。今回の懇親会で多くの先輩方に初めてお会いし、様々な話を伺うことができた。柔道部の過去や最近の出来事から、仕事のこと、趣味のことなど多岐にわたり話題を幅広い年代の先輩と話すことができたの

そのなかでも特に印象的だったのは、在校生に対する応援したいという思いの強さであった。OB会の支援が部活動の一助となり、在校生がのびのびと思い切り学校生活を謳歌してほしいとOBの誰もが思っているのではないかだろうか。あわよくば、彼らが卒業した時に「今度は自分たちが後輩を支えたい」と、支援する側に回り在校生とOBの繋がりが永く続いていたら嬉しく思う。今

「武道から広がる繋がりの輪」

初夏を感じさせるよう
な心地良い暑さの中、4
月28日に逗子開成学園柔
道部OB会の総会が、母
校海洋教育センターを貸
し切り、執り行われまし
た。本年はゴールデンウ
ィーク初日にもかかわら
ず、OB、現役30名を超
える参加者を得て、半世
紀を超えるOB会員が一
同に介しました。総会で

は、事業決算報告並びに事業計画、予算案が提案され、慎重審議を経て全会一致で承認されました。

杯全国高校柔道大会」において、前年の予選リー
グ敗退の雪辱を晴らし、決勝トーナメントに進出
し、全国ベスト8に進出
したことが紹介された。
現役部員の活躍に参加し
たO・B諸氏は大いに盛り

になります。なお、総会では、顧問である山田泰之先輩（高12回）や校友会後藤寿一會長（高19回）のお言葉を頂戴し、花添えていただきました。

懇親会では、各々の近況や当時の思い出話など話題は尽きることはありませんでした。一同、来年の再会を期して、後藤先輩のリードで開成節、校歌を齊唱しお開き

なった私が最年少であり、その次に若い先輩も自分より10歳以上離れていた。

O B会を存続させていくために若手の参加が必要不可欠であるというのを言うまでもないが、高校生の子からすれば年が近いほど（特に大学生などであれば）進学のことなども相談しやすいはずである。後輩たちのためにも若手O Bの皆様には積極的に参加していく頂きたい。

この日、総会に先立つて練習会が行われてお

古を行つており、周りをよく見て安全に気を付けている姿や、小さな子に目標線を合わせて分かりやすく伝えようと工夫する様子を見る事ができた。逗子開成学園柔道部だけにとどまらず、地域の柔友会や相撲部の先輩方など、部活動を通じて広がりしていく人と人の繋がりを強く感じる一日であつた。

回、若手OBの参加が少
なく、この春新社会人と
生との合同稽古で在校生

OB会の千葉先輩(高1回)、校友会歴代会長)を筆頭に相撲部OB会役員6名の参加をいただき、旧交を深める事が出来ました。目的として、本年も柔道部OB会は一層活発に活動して参ります。



山形県で新たなスタート

山形大学医学部
石丸 翔也 (高76回)

こんにちは。はじめまして、高76回の石丸翔也です。私は今春、山形大学医学部へ進学しました。受験勉強は、10ヶ月間の力

令和六年度 山形大学入学式



52会開催しました

(昭和49年入学の会)

お久しぶりです! 恩師

3人、坂田先生、飯干先生、江成先生。

3恩師、お元気で良か

った。同級生も老けてはいるけれど、健康で良かつた。懐かしい、ただ名前が浮かんで来ない。認知症かと心配になる。

時々、連絡をとつてい

る友の名前なんとか覚えています。ヨツ誰だつて、逗子開成時代の想いと、逗子開成での軽く話しかけられるから、安心できます。懇親会になる

校2年の夏から本格的に取り組みました。そこから的一年半は、勉強とバスク部との両立でとても早く感じました。温かく見守つてくださった先生方に感謝の気持ちでいっぱいです。

そしてこの度は校友会会長の後藤さんから、現在山形県在住の校友会の山根さんを紹介していました。山根さんは、山形の様子等を教えていただきました。山形

ははじめての土地で知り合いがないため、とてもも強く感じています。逗子開成園校友会の繋がりに感謝しています。私も将来は何かお役に立てればと思っています。

これからも感謝の気持ちを忘れず、勉強とバスケ部の両方で「よく学び、よく遊び」、目標に向かって頑張ります。校友会の皆さん、これからもよろしくお願いします。

牛尾 貢 (高29回) のおかげです。逗子開成園、ありがとうございます。昭和44年「コモエスター赤坂」でデビュー。同年「知りすぎたのね」がヒット。昭和53年 女性ボーカル追伸、校友会主催のチャ

青山学院卒業後ロスイントディオスのリーダーに就任。昭和44年「コモエスター赤坂」でデビュー。同年「知りすぎたのね」がヒット。昭和53年 女性ボーカル追伸、校友会主催のチャ

ザホールにて八代亜紀、菅原洋一等をゲストに招き結成60周年コンサートを開催。会場は2千人以上が入り満席となつた。令和5年9月19日逝去 (85歳)

昭和54年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和55年・56年3年連続

NHK紅白歌合戦出場

昭和56年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和57年・58年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和58年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和59年・60年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和60年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和61年・62年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和62年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和63年・64年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和64年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和65年・66年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和66年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和67年・68年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和68年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和69年・70年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和70年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和71年・72年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和72年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和73年・74年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和74年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和75年・76年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和76年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和77年・78年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和78年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和79年・80年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和80年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和81年・82年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和82年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和83年・84年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和84年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和85年・86年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和86年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和87年・88年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和88年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和89年・90年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和89年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和90年・91年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和91年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和92年・93年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和93年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和94年・95年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和95年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和96年・97年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和97年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和98年・99年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和99年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和00年・01年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和01年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和02年・03年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和03年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和04年・05年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和05年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和06年・07年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和07年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和08年・09年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和09年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和10年・11年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和11年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和12年・13年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和13年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和14年・15年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和15年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和16年・17年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和17年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和18年・19年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和19年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和20年・21年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和21年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和22年・23年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和23年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和24年・25年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和25年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和26年・27年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和27年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和28年・29年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和29年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和30年・31年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和31年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和32年・33年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和33年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和34年・35年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和35年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和36年・37年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和37年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和38年・39年3年連続

三田村 泰秀(高9回)

のシルビア加入

昭和39年「別れても好き

な人」ミリオンヒット

昭和40年・41年3年連続



逗子開成学園賛助会の紹介

昨年の開成祭で校友会の喫茶コーナーの手伝いで活躍した逗子開成学園賛助会の活動内容についてご紹介します。

会長より挨拶



賛助会富田会長

活動内容

逗子開成学園賛助会は逗子開成学園を卒業された生徒の保護者の方と教職員の皆様が定期活動として

逗子開成学園賛助会では、逗子開成学園を卒業された生徒の保護者の方と教職員の皆様が定期活動としてボランティア活動

(海岸清掃・花壇整備等)・交流活動

- ・開成祭出店
- ・第二回保護者セミナーのファシリテーターを行っております。
- ・毎年8月には定期総会を開催し、会員の皆様には
- ・海洋センターから見える海を楽しんで頂いております。
- ・今年度からは現役PTAの皆様と校友会の皆様との交流を深めてよりパワーアップした活動をしていきたいと考えております。

校友の皆様におかれましては、ますます「ご健勝のこととお慶び申上げます。

卒業生保護者会

「逗子開成賛助会」をご紹介させていただきます。

本会は、逗子開成での素敵な出会いと絆を大切にしたいと願う逗子開成ファンの保護者が、子供達の卒業後も感謝の気持ちを持ちながら活動・交流を続けるコミュニティを目指して、2018年に発足いたしました。

学校行事への参加やボランティア活動などを通じて、校友の皆様、PTAの皆様とも密に連携して、生徒達を応援し学園の発展に貢献できるよう努めてまいります。

逗子開成での御縁は、人生を豊かにし成長させてくれるものと確信しております。よろしくお願い申し上げます。

逗子開成学園賛助会会長

富田直也

会員募集中!
詳しくはHPへ



LINE登録
はこちら



浴衣講習会

日帰り旅行

賛助会総会

ヨット帆布のアップサイクル

昨年の開成祭はコロナ禍後の落ち着きもあり、久しぶりに在校生関係者以外の方の参加も可能になりました。

賛助会では開成祭を盛り上げようと会員の手作り品を販売しました。

今年の開成祭では海洋教育の吉田邦明先生とヨット部顧問の風間啓一先生のご協力を得て、不要になつたセールを頂きアップサイクル品を販売する計画を立てて検討を開始しております!

開成祭では賛助会ブースに足を運んで頂けましたら幸いです。

(担当 丸山)

逗子海岸清掃活動

逗子海岸の清掃活動は社会貢献の一環として国連総会で宣言されるよりずっと以前から環境に配慮した

中学校1年生から高校2年生までの各学年が1回ずつ地域の清掃活動を実施するというもので、1998年より継続している行事です。

昨今SDGsという言葉をよく耳にしますが2015年に国連総会で宣言されるよりずっと以前から環境に配慮した地域活動を行つてきた実績は素晴らしい、生徒達に気づきの機会を提供してくださった学校方針に頭の下がる思いです。私は賛助会員もPTAOB・OGとしてこの活動に関わる事を誇りに感じ、学校を通していただきご縁を大切にこれからも陰ながら活動を応援して行きたいと思います。

(担当 武藤)

花壇の整備のお手伝い

2019年からフラワーサーカルの皆さんのが毎年活動されていた学校の花壇整備のお手伝いをさせていたただく機会をいただきました。

雑草を抜き、土を耕し、花を植えるという作業でした。が、久しぶりに会う仲間との共同作業がとても気持ち良く感じました。恥ずかしながら、花壇の整備がPTAOB・OGの方々のご厚意で行われているということをそれまで知りませんでしたが、こうした方々にもこの学校は支えられているのだということを改めて認識しました。以降何度もこうした活動に参加しております。



校友 ゆう・ゆう クロスナビ

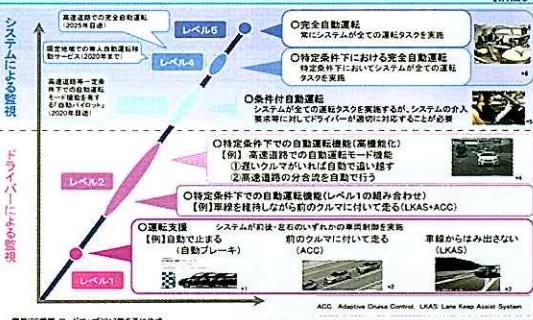
エーエスピラリスコンサルティング 代表 齋藤 昭(高29回)

株式会社NTTデータオートモビリジェンス研究所シニアエンジニア
株式会社コンピータジャパンシニアコンサルタント

逗子開成高校卒業生の皆さん、こんにちは。1977年卒業の齋藤 昭です。私は現在、自動車のソフトウェア開発コンサルティングをしています。今回は自動車の最先端ソフトウェア開発についてご紹介します。

まず、ADAS(Advanced Driver Assistance System:先進運転支援システム)とAD(Autonomous Driving:自動運転)についてご説明します。国際的な基準で自動運転レベル1~2がADAS、レベル3~5がADになります。自動運転はADAS技術の上に成り立つと言えます。

自動運転のレベル分けについて



現在の自動車の制御のほとんどはソフトウェアが担っています。自動車はセンサーとECUと呼ばれるコントローラーとアクチュエータによって制御されます。このECUに載っているソフトウェアは全部で1,000万行を超えると言われています。ADASは運転者を支援する機能で運転の責任は運転者にあります。ADではシステムが運転の責任を負います。したがって中枢となるソフトウェアの安全性は非常に重要で、組み込みソフトウェア開発の中でも特に難しい分野です。ちょっとした誤りが人の命に直結します。

では、どのように自動運転が実現されているのかを簡単に説明します。センサーとしてカメラ、ミリ波レーダー、ライダー(LiDAR: レーザー光を使ったレーダーのようなもの)を使って人や対象物の形や距離を計測します。その情報をECUのソフトウェアで処理して、ブレーキ、アクセル、ハンドルなどを制御します。自動運転レベルが上がるにつれて、単独の機能を複合的に動作させるようになり、自動運転ではあらゆる情報を統合して最適な車の挙動を制御しなければなりません。しかし、人や他の車は予想しない動きを突然しますから、すべての道路上の事象をプログラミングすることには限界があります。そのため、自動運転ではAIによる制御を行います。

ソフトウェアは人間が考えたことをプログラミングしてECU上で動作させるため、まずソフトウェアで実現したい機能、性能を定義し、それを実現するためのソフトウェア構造を設計し、個々の条件での処理手順に詳細化していきます。そしてプログラミングしECUに実装するというプロセスで流れます。これらをすべて人が行うため、あらゆるプロセス上にヒューマンエラーが入り込みます。このエラーを如何に入りにくくし、また入ってしまったエラーを如何に見つけ出すかというソフトウェア開発プロセスについて、Automotive SPICE(ISO/IEC 33000シリーズ準拠)、およびISO 2626(機能安全規格)という2つの国際標準規格を使ってコンサルティングを行っています。

みなさんに安全で快適な移動を提供できるように、これからもソフトウェアの安全性確保に取り組んでまいりますので、安心してカーライフを楽しんでください。

校友は、あらゆる分野で活躍しています。「おいしい料理が食べたいな…」「この頃、身体の調子が悪いんだけど…」「こんな時はどうすればいいのかな?」…お店選び、日々の暮らしなどで迷った時に活用してください。ただし、割引や特典はここに紹介している以外は、校友だからと過度な要求はご遠慮下さい。また、校友会ホームページ(<https://z-kaisei.org/>)にこれまで会報に掲載した様々な業種で活躍する校友を紹介しています。

お笑い芸人 吉本興業 メイデン橋山 橋山 真実さん(高57回)

逗子開成中・高校を卒業後、明治学院大学に進学するも中退。中学時代に「爆笑オンエアバトル」を見て芸人を志し、大学中退後に東京NSCに入学。2006年に「メイデン玉碎」を結成し、コンビ名は彼が崇拜するイギリスのヘヴィメタルバンド「アイアン・メイデン」に由来する。2017年にコンビを解散し、その後も短期間のコンビ活動を経て、現在は吉本興業所属のピン芸人として活動している。

YouTubeでの配信、バンド活動、ライブイベントのMCなど、多岐にわたる活動を行っている。特に、レトロゲームの配信やダイエットのための筋トレ配信など、多様なコンテンツを提供し、ファンから支持を受けている。ドラゴンボール芸人としては、「ザーボン」や「ブロリー」のキャラクターで活動し、DBボスバンド「ワルフルズ」にも所属。さらに、ヘヴィメタルタロット占い師としても知られ、これまでに1000人以上を占っている。

兄の橋山牧人も逗子開成の卒業生であり、校友会の常任幹事として母校に貢献している。



吉本興業公式プロフィール

<https://profile.yoshimoto.co.jp/talent/detail?id=6928>

橋山メイデンのHeavy Metal TV

https://www.youtube.com/channel/UCdGGQqikTeEe1C8p1_TDqM4w

麺工房「とり夢」 飯塚健人さん(高59回)

大学卒業後に大手建設会社の事務職として勤務していました。しかし、小さいころからの夢であった飲食店をやろうと一念発起し、様々なラーメン屋で5年ほど修行を重ねました。そして、2022年に自身の店「麺工房とり夢」を開業しました。



飯塚さんがラーメン好きになったきっかけは、子供の頃に家族で食べに行った近所のラーメン店です。シンプルな当時のラーメンに魅了され、その店は今でも大好きな場所です。飯塚さんは、多くの方に愛される店を目指し、開業までの過程で多くの方の支えに感謝しながら、日々努力しています。

麺工房「とり夢」では、仕入れた材料を丁寧に下処理し、自家製にこだわっています。自慢のスープは鶏をメインに長時間炊き込み、濃厚ながら後味すっきりの仕上がりです。自家製麺は数種類の国産小麦を厳選し、深い味わいと香りを楽しめます。

また、サービスも商品の一つと考え、入店から退店までお客様に喜んで頂けるよう、目配り気配り心配りを大切にしています。全てのお客様にとって喜びのある食事を提供することを目指しています。

住所 神奈川県横浜市泉区中田南3丁目7-5(1F)

営業時間 11:30~15:00・定休日 年末年始

アクセス 横浜市営地下鉄ブルーライン 中田駅2番出口より徒歩2分

ホームページ noodle-star.com